



USP ESALQ – ASSESSORIA DE COMUNICAÇÃO

Veículo: Comunidade Exkola

Data: 24/03/2012

Link: <http://exkola.com.br/scripts/noticia.php?id=64138624>

Caderno / Página: - / -

Assunto: AGROdestaque entrevista Thiago Gianini Teixeira Ferreira

AGROdestaque entrevista Thiago Gianini Teixeira Ferreira

Em entrevista, o biólogo Thiago Gianini Teixeira Ferreira destaca que o Brasil é uma grande potência na produção de alimentos. O Projeto AGROdestaque divulga as contribuições que o egresso da Escola Superior de Agricultura "Luiz de Queiroz" (USP/ESALQ) realiza nas Ciências Agrárias, Ambientais e Sociais Aplicadas. Consiste em uma entrevista em formato ping-pong, na qual é possível obter informações sobre o egresso - breve currículo, demandas da área em que atua e opiniões acerca de aspectos relacionados ao mercado profissional. Além da publicação nos sites da Escola (www.esalq.usp.br/acom/agrodestaque) e da Associação dos Ex-alunos da ESALQ (ADEALQ) (www.adealq.org.br/), o material é disponibilizado como sugestão de pauta aos veículos de comunicação da USP, de Piracicaba e região, bem como aos profissionais da mídia especializada. Segue entrevista com Thiago Gianini Teixeira Ferreira, formado em Ciências Biológicas, em 2009. Atuação Profissional - Após formar-se, em 2009, iniciou a atuação profissional como executivo de contas na 3M Food Safety do Brasil, prestando assistência técnica e comercial de toda a linha 3M Food Safety / Microbiology, a todo interior de São Paulo e do Mato Grosso do Sul. . Em que área do mercado está inserido atualmente? Quais são suas atribuições? -Dedico-me à área de Segurança Alimentar, no setor de Alimentos e Bebidas. Graças ao meu conhecimento técnico em Food Safety, em métodos rápidos de análises microbiológicas, controle de qualidade e higienização industrial, tornei-me responsável pelo atendimento técnico-comercial aos frigoríficos, laticínios, indústrias de alimentos e bebidas no interior de São Paulo e no Mato Grosso do Sul. Entre minhas atribuições estão buscar conhecimento do mercado de alimentos, dados de clientes, perfis, potencial de mercado, concorrentes e, com essas informações, planejar e executar planos de ganho de share. Meu trabalho é focado em cada segmento de mercado - laboratório, universidades, distribuidor e pesquisa. Participo e executo treinamentos e estudo dos produtos comercializados e das ferramentas de vendas disponibilizadas a fim de praticar venda consultiva. Desenvolvo planos de trabalho com distribuidores, realizando treinamentos de produtos, alinhando objetivos e acompanhando resultados. . Quais os principais desafios desse setor? -O Brasil se posiciona como grande potência na produção de alimentos e, cada dia mais, empresas regionais atravessam suas fronteiras atuando mundialmente. Portanto, considero como principal desafio do setor aprimorar a qualidade e a segurança de seus produtos, protegendo suas marcas e a saúde dos consumidores. . Que tipo de profissional esse mercado espera? -Além de um forte conhecimento técnico, focando a formação para áreas como Microbiologia e Bioquímica, o setor busca profissionais focados em resultados, pró-ativos e independentes. |Ana Carolina Miotto.

http://www.revistafatorbrasil.com.br/ver_noticia.php?not=197232

Fonte: Revista Fator

Autor: Redação