

O **Grupo Selpe** – Consultoria em Recursos Humanos em parceria com a **Verde**, está buscando profissionais que gostem de *inovação* e de *desafios*! A **Verde** é uma mineradora inglesa fundada em 2005 e, desde 2007, está listada na bolsa de valores de Toronto, Canadá. Com o propósito de melhorar a saúde das pessoas e do planeta, a empresa tem o objetivo de entregar soluções inteligentes para os problemas e desafios da agricultura do século 21.

Sobre a vaga:

O que você irá fazer:

- Aumentar nossas vendas em territórios previamente definidos;
- Visitar potenciais clientes e finalizar negociações;
- Atuar em ambiente disruptivo no ramo de nutrição e proteção de culturas;

O que você precisa saber:

- Recém graduado em Engenharia Agrônoma ou Florestal.
- Entender o conceito de previsibilidade de receita
- Ter lido livros como: From Inevitable to Impossible, High Output Management, Trillion Dollar Coach, Challenger Sale and Predictable Prospecting.
- Ter conhecimento no uso de CRM.

Soft Skills:

- Desejo constante de fazer e alcançar coisas brilhantes;
- Ser curioso, amar aprender e desenvolver-se todos os dias;
- Integridade e ética são valores muito importantes para você;
- Ter espírito empreendedor;
- Ter facilidade em comunicar-se e estabelecer relações interpessoais.

O que oferecemos:

- Salário competitivo;
- Excelente bônus variável, de acordo com o atingimento de metas;
- Muitas Stock Options para tornar você e seus netos financeiramente independentes;
- Plano de saúde e odontológico sem coparticipação;
- Vale-refeição ou alimentação.
- Disponibilidade em morar em uma dessas cidades ou região: Alfenas, Uberlândia, São Gotardo, Unaí, Paracatu, Rio Verde, Jataí, Mineiros, Cristalina e Ribeirão Preto.

Se identificou? Então faça sua inscrição através do link:

<https://vagas.recrutamentointeligente.net/gruposelpe/gerente-comercial/R09224>