



## Termo de Referência para Contratação de Estagiário

### Estágio na área Comercial

A **Biofílica Investimentos Ambientais S.A.** contrata profissional para a função de Estagiário Comercial para desenvolver atividades relacionadas a venda de créditos de carbono florestais a empresas brasileiras e estrangeiras, oriundos de projetos de conservação (Redução de Emissão por Desmatamento e Degradação florestal ou *REDD+*) na Amazônia brasileira. O estagiário ficará sediado em São Paulo, com previsão de contratação para primeira quinzena de abril de 2019.

#### A EMPRESA

A **Biofílica** é uma empresa brasileira, com sede em São Paulo e fundada em 2008, focada em conservar florestas nativas, reduzir emissões de gases do efeito estufa, e apoiar o planejamento da produção tornando essa relação economicamente interessante para os proprietários de florestas, comunidades e investidores. Com um modelo de negócio inovador, fazemos a intermediação entre produtores rurais e proprietários de matas naturais, criando e desenvolvendo soluções para serviços ambientais que geram renda. Para mais informações, visite nosso site: [www.biofilica.com.br](http://www.biofilica.com.br)

#### HABILIDADES / PERFIL

##### **Necessários:**

- Cursando o penúltimo ou último ano de curso de ensino superior compatível com a área comercial, com preferência para futuros profissionais em Administração, Economia, Marketing, ou áreas afins;
- Interesse e aptidão para áreas comercial e de vendas;
- Boa postura, capacidade de relacionamento e comunicação;
- Inglês avançado;
- Conhecimento intermediário em PowerPoint, Excel e Word;
- Interesse pelos temas de mercados de carbono, conservação florestal, mudanças climáticas e sustentabilidade;
- Personalidade proativa, capacidade de resolução de problemas, organização e foco em resultados;
- Disposição para aprendizado contínuo.

##### **Diferenciais:**

- Experiência prévia em áreas comerciais e vendas;
- Inglês fluente com experiência no exterior;
- Experiência com as discussões internacionais de mudanças climáticas (UNFCCC) e mercados de carbono;
- Experiência na área ambiental com foco em florestas.



### ATIVIDADES

- Suporte às atividades comerciais:
  - Report, organização e gestão de banco de contatos e de relacionamento com clientes;
  - Elaboração de apresentações, relatórios de atividades e propostas comerciais.
- Realizar e desenvolver contatos com empresas remota e presencialmente;
- Elaboração de análises de mercado de carbono e serviços ambientais;
- Participar de discussões e atualizações periódicas das estratégias comerciais;
- Apoiar atividades de comunicação e mídias sociais.

### REMUNERAÇÃO

- Bolsa-auxílio compatível com o cargo;
- Pacote de benefícios;
- Dedicção: 30 horas semanais.

### PROCESSO SELETIVO

O processo seletivo será realizado em quatro etapas:

1. Análise de currículo e da Carta de Interesse;
2. Desafio Analítico de **18 de fevereiro a 4 de março**;
3. Entrevistas com candidatos selecionados no Desafio – presencial ou remota;
4. Entrevista final – presencial.

Interessados que se encaixem no perfil acima devem encaminhar os documentos listados abaixo para [laion@biofilica.com.br](mailto:laion@biofilica.com.br) e para [comercial.redd@biofilica.com.br](mailto:comercial.redd@biofilica.com.br) até **15 de fevereiro com o assunto “Estágio Comercial REDD+”**.

Documentos:

- Currículo – favor informar previsão de data (mês e ano) de conclusão da graduação;
- Carta de Interesse: este texto tem como objetivo permitir que o selecionador possa conhecer mais do candidato e de suas potencialidades. Deste modo, aborde suas características pessoais e profissionais, e descreva as atividades/experiências anteriores que são relevantes para o cargo pretendido, em no máximo 1 (uma) página.

### CONTATO

Em caso de dúvidas e maiores informações escrever para [laion@biofilica.com.br](mailto:laion@biofilica.com.br).